

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:

ФИО: Исаев Игорь Магомедович

Должность: Проректор по безопасности и общим вопросам

Дата подписания: 28.09.2023 16:17:27

Уникальный программный ключ:

d7a26b9e8ca85e98ac3de2ab454b4659d961f749

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное автономное образовательное учреждение  
высшего образования

«Национальный исследовательский технологический университет «МИСиС»

## Рабочая программа дисциплины (модуля) Внешнеэкономическая деятельность

Закреплена за подразделением

Кафедра промышленного менеджмента

Направление подготовки

38.03.02 МЕНЕДЖМЕНТ

Профиль

Квалификация **Бакалавр**

Форма обучения **очная**

Общая трудоемкость **3 ЗЕТ**

Часов по учебному плану 108

Формы контроля в семестрах:  
зачет с оценкой 7

в том числе:

аудиторные занятия 51

самостоятельная работа 57

### Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	7 (4.1)		Итого	
	Неделя			
Вид занятий	УП	РП	УП	РП
Лекции	17	17	17	17
Практические	34	34	34	34
Итого ауд.	51	51	51	51
Контактная работа	51	51	51	51
Сам. работа	57	57	57	57
Итого	108	108	108	108

Программу составил(и):

*ассистент, Акимова Екатерина Максимовна*

Рабочая программа

**Внешиэкономическая деятельность**

Разработана в соответствии с ОС ВО:

Самостоятельно устанавливаемый образовательный стандарт высшего образования - бакалавриат Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Национальный исследовательский технологический университет «МИСиС» по направлению подготовки 38.03.02 МЕНЕДЖМЕНТ (приказ от 02.04.2021 г. № 119 о.в.)

Составлена на основании учебного плана:

38.03.02 МЕНЕДЖМЕНТ, 38.03.02-БМН-22.plx , утвержденного Ученым советом ФГАОУ ВО НИТУ "МИСиС" в составе соответствующей ОПОП ВО 22.09.2022, протокол № 8-22

Утверждена в составе ОПОП ВО:

38.03.02 МЕНЕДЖМЕНТ, , утвержденной Ученым советом ФГАОУ ВО НИТУ "МИСиС" 22.09.2022, протокол № 8-22

Рабочая программа одобрена на заседании

**Кафедра промышленного менеджмента**

Протокол от 23.06.2020 г., №17

Руководитель подразделения к.э.н., доцент Костюхин Юрий Юрьевич

**1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ**

1.1	Цель дисциплины – формирование у студентов системы знаний о внешнеэкономических связях и организации внешнеэкономической деятельности на предприятии, а также формирование умений и навыков решения практических задач и принятия эффективных экономических решений в области внешнеэкономической деятельности в условиях цифровизации экономики и бизнеса.
1.2	Задачи дисциплины:
1.3	- сформулировать у студентов необходимые теоретические знания о методах и особенностях внешнеэкономической деятельности;
1.4	- привить навыки креативной реализации теоретических и прикладных знаний в практической внешнеэкономической деятельности на предприятии;
1.5	- определить место и роль внешнеэкономической деятельности в развитии предприятия и национальной экономики.

**2. МЕСТО В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ**

Блок ОП:		Б1.В.ДВ.08
<b>2.1</b>	<b>Требования к предварительной подготовке обучающегося:</b>	
2.1.1	Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности	
2.1.2	Эконометрика	
2.1.3	Финансы	
2.1.4	Бухгалтерский учет и анализ	
2.1.5	Деньги. Кредит. Банки	
2.1.6	Основы производственного менеджмента и бережливое производство	
2.1.7	Инструменты цифрового менеджмента	
2.1.8	Экономика фирмы	
2.1.9	Микроэкономика	
2.1.10	Основы предпринимательства	
2.1.11	Право	
2.1.12	Логистика	
2.1.13	Маркетинг	
<b>2.2</b>	<b>Дисциплины (модули) и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:</b>	
2.2.1	Диагностика и оптимизация финансово-экономического состояния компании	
2.2.2	Методы оптимизации коммерческой деятельности	
2.2.3	Практикум по финансовому менеджменту	
2.2.4	Страхование	
2.2.5	Управление финансовыми рисками	
2.2.6	Антикризисное управление	
2.2.7	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
2.2.8	Предпринимательские риски	
2.2.9	Создание и позиционирование бренда	
2.2.10	Управление качеством металлопродукции. Перспективные материалы	
2.2.11	Управление цепями поставок	
2.2.12	Финансовый менеджмент	

**3. РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С ФОРМИРУЕМЫМИ КОМПЕТЕНЦИЯМИ**

<b>ПК-2: Способен определять ситуации (контекст) рисков видов, сфер деятельности организации; идентификацию и формирование портфеля рисков; мониторинг рисков по функциональным сферам и процессам деятельности организации</b>
<b>Знать:</b>
ПК-2-32 теоретические и практические основы фундаментальных наук
ПК-2-31 основы междисциплинарного проектирования и комплексных исследований на основе целостного системного научного познания

<b>УК-2: Способен собирать и интерпретировать данные и определять круг задач в рамках поставленной цели, выбирать оптимальные способы решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений, умение обосновывать принятые решения</b>
<b>Знать:</b>
УК-2-33 правила и закономерности внешнеэкономической коммуникации
УК-2-31 основные правила поиска и отбора информации, методы использования информации для моделирования объектов и процессов с использованием новейших технологий
УК-2-32 методики оценки и контроля проектирования и моделирования
<b>ПК-2: Способен определять ситуации (контекст) рисков видов, сфер деятельности организации; идентификацию и формирование портфеля рисков; мониторинг рисков по функциональным сферам и процессам деятельности организации</b>
<b>Уметь:</b>
ПК-2-У2 применять на практике знания фундаментальных наук
ПК-2-У1 анализировать и использовать опыт междисциплинарной обработки информации
<b>УК-2: Способен собирать и интерпретировать данные и определять круг задач в рамках поставленной цели, выбирать оптимальные способы решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений, умение обосновывать принятые решения</b>
<b>Уметь:</b>
УК-2-У1 осуществлять поиск и отбор информации, использовать методы обработки информации для моделирования объектов и процессов с использованием новейших технологий
УК-2-У2 оценивать и контролировать проектирование и моделирование
УК-2-У3 применять на практике коммуникативные технологии, методы и способы внешнеэкономического взаимодействия
<b>ПК-2: Способен определять ситуации (контекст) рисков видов, сфер деятельности организации; идентификацию и формирование портфеля рисков; мониторинг рисков по функциональным сферам и процессам деятельности организации</b>
<b>Владеть:</b>
ПК-2-В1 методикой анализа и синтеза результатов в междисциплинарных областях профессиональной деятельности
ПК-2-В2 навыками применения на практике фундаментальных знаний
<b>УК-2: Способен собирать и интерпретировать данные и определять круг задач в рамках поставленной цели, выбирать оптимальные способы решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений, умение обосновывать принятые решения</b>
<b>Владеть:</b>
УК-2-В1 методами обработки информации для моделирования объектов и процессов с использованием новейших технологий
УК-2-В2 методологией системного и критического анализа проблемных ситуаций
УК-2-В3 методикой внешнеэкономического взаимодействия с применением профессиональных языковых форм, средств и современных технологий

#### 4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ

Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Формируемые индикаторы компетенций	Литература и эл. ресурсы	Примечание	КМ	Выполняемые работы
	<b>Раздел 1. Основные принципы методы и положения внешнеэкономической деятельности</b>							

1.1	Основные принципы методы и положения внешнеэкономической деятельности. Основные понятия, элементы структуры и характеристики рынка /Лек/	7	4	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.2Л3. 1 Э1			
1.2	Анализ структуры и характеристики рынка /Пр/	7	5	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.2Л3. 1 Э2			
1.3	Основные принципы методы и положения внешнеэкономической деятельности /Ср/	7	9	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.2Л3. 1 Э1			
	<b>Раздел 2. Роль внешнеэкономического фактора в социально-экономическом развитии страны</b>							
2.1	Историческая эволюция развития внешнеэкономической сферы в России. Характеристика моделей развития внешнеэкономических связей в России /Лек/	7	2	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.2Л3. 1 Э2			
2.2	Состояние развития видов и форм ВЭД предприятий в РФ на современном этапе. Функции развития и направления влияния ВЭД на социально-экономическое положение страны /Пр/	7	5	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.2Л3. 1 Э2			
2.3	Проблемы современного развития внешнеэкономического сектора РФ /Ср/	7	9	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.2Л3. 1 Э2			

	<b>Раздел 3. Внешнеэкономическая стратегия предприятия и ее составляющие</b>							
3.1	Сущность и типы внешнеэкономической стратегии предприятия. Факторы, определяющие выбор внешнеэкономической стратегии /Лек/	7	2	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.2Л3. 1 Э2			
3.2	Алгоритм разработки внешнеэкономической стратегии. Целевая функция развития ВЭД и принципы ее реализации. /Пр/	7	5	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.2Л3. 1 Э2			
3.3	«Дорожная карта» интернационализации деятельности предприятия /Ср/	7	9	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.2Л3. 1 Э2			
	<b>Раздел 4. Организация управления ВЭД предприятия. Конкурентоспособность предприятий на внешних рынках и методика ее поддержания</b>							
4.1	Формы организации внешнеэкономической службы предприятия и факторы, определяющие их выбор. Структура внешнеэкономических подразделений предприятий. Сущность и уровни оценки конкурентоспособности в международной бизнес-среде. Конкурентоспособность товара и предприятия: содержание и методики оценки /Лек/	7	2	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.2Л3. 1 Э2			

4.2	Элементы формирования конкурентоспособности предприятия–участника ВЭД. Методики управления качеством на предприятии-участнике ВЭД и условия их применения /Пр/	7	5	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.2Л3.1 Э2			
4.3	Система менеджмента качества как условие поддержания конкурентоспособности предприятия в международной бизнес-среде /Ср/	7	9	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.2Л3.1 Э2			
	<b>Раздел 5. Внешнеторговый контракт</b>							
5.1	Общие рекомендации по содержанию и оформлению внешнеторговых контрактов Валютно-финансовые условия контракта: цена, общая сумма, условия платежа /Лек/	7	2	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2Л3.1 Э3			
5.2	Претензии и санкции. Форс-мажор, арбитраж, другие условия контрактов /Пр/	7	5	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2Л3.1 Э3			
5.3	Приложения и дополнения к контракту. Типичные ошибки при заключении контракта /Ср/	7	9	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2Л3.1 Э3			
	<b>Раздел 6. Оценка эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия</b>							

6.1	Подходы к оценке эффективности ВЭД предприятия /Лек/	7	5	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2Л3.1 Э4			
6.2	Система показателей оценки эффективности внешнеторговой деятельности. Система показателей оценки эффективности совместного предпринимательства. Определение экономической эффективности международного научно-технического сотрудничества /Пр/	7	9	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2Л3.1 Э4			
6.3	Система показателей оценки эффективности внешнеторговой деятельности /Ср/	7	12	УК-2-31 УК-2-32 УК-2-33 УК-2-У1 УК-2-У2 УК-2-У3 УК-2-В1 УК-2-В2 УК-2-В3 ПК-2-31 ПК-2-32 ПК-2-У1 ПК-2-У2 ПК-2-В1 ПК-2-В2	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2Л3.1 Э4		КМ1	Р1

### 5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

#### 5.1. Контрольные мероприятия (контрольная работа, тест, коллоквиум, экзамен и т.п), вопросы для самостоятельной подготовки

Код КМ	Контрольное мероприятие	Проверяемые индикаторы компетенций	Вопросы для подготовки
-----------	-------------------------	------------------------------------	------------------------



КМ1	Зачёт с оценкой	УК-2-31;УК-2-32;УК-2-33;УК-2-У1;УК-2-У2;УК-2-У3;УК-2-В1;УК-2-В2;УК-2-В3;ПК-2-31;ПК-2-32;ПК-2-У1;ПК-2-У2;ПК-2-В1;ПК-2-В2	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Виды внешнеэкономической деятельности предприятия: преимущества и недостатки.</li> <li>2. Виды международно-оперирующих предприятий, хозяйственных объединений и организаций.</li> <li>3. Правовые и организационные основы ВЭД российских предприятий.</li> <li>4. Внешнеэкономический маркетинг: цели, организация, бюджет.</li> <li>5. Управление ВЭД предприятий в РФ.</li> <li>6. Стратегия ВЭД предприятия: цели, приоритеты, виды, механизм реализации.</li> <li>7. Банковское обслуживание ВЭД предприятий в РФ.</li> <li>8. Адаптация иностранной фирмы к условиям принимающей страны.</li> <li>9. Организационные структуры управления международными компаниями.</li> <li>10. Методология выбора условий выхода в сферу внешнеэкономической деятельности.</li> <li>11. Государственное регулирование деятельности международных (иностранных) компаний.</li> <li>12. Основные виды внешнеторговых сделок.</li> <li>13. Международные стратегические альянсы, их цели и организационные основы.</li> <li>14. Организация стратегического планирования в международно-оперирующем предприятии.</li> <li>15. Виды и содержание международных лицензионных соглашений.</li> <li>16. Государственное стимулирование экспорта предприятий.</li> <li>17. Государственное регулирование импорта предприятий.</li> <li>18. Российские предприятия на внешних рынках технологий и инвестиций.</li> <li>19. Формы международного сотрудничества в сфере НИОКР.</li> <li>20. Технологическая политика международно-оперирующего предприятия.</li> <li>21. Международные финансово-промышленные группы: цели, оргструктуры, страновые особенности.</li> <li>22. Финансово-промышленные группы в РФ и других странах СНГ: цели создания и функционирования.</li> <li>23. Способы страхования внешнеэкономической деятельности предприятий.</li> <li>24. Международные торговые посредники.</li> <li>25. Финансы международно - оперирующего предприятия.</li> <li>26. Тарифные и нетарифные методы государственного регулирования ВЭД.</li> <li>27. Контракт международной купли – продажи товаров.</li> <li>28. Организация и техника экспортно – импортных операций. Предприятия при прямых связях контрагентов.</li> <li>29. Особенности организации внешнеэкономических операций с использованием услуг посредников.</li> <li>30. Техника заключения сделок на международных товарных биржах, аукционах, выставках и ярмарках.</li> <li>31. Риски зарубежного предпринимательства: учёт в практике управления.</li> <li>32. Профессиональные качества менеджера ВЭД международного класса.</li> <li>33. Влияние международной экономической интеграции на развитие национального и зарубежного предпринимательства.</li> <li>34. Права и обязанности сторон по договору международной купли -продажи товаров.</li> <li>35. Информационное и консультативное обслуживание ВЭД предприятия.</li> <li>36. Оценка эффективности внешнеторговых операций.</li> <li>37. Международная производственно-экономическая кооперация предприятий: цели, виды, значения для участвующих сторон.</li> <li>38. Организация и техника международной торговли услугами (по выбору)</li> <li>39. Классификация внешнеэкономических операций предприятий.</li> <li>40. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.</li> <li>41. Основные этапы внешнеэкономических операций и их</li> </ol>
-----	-----------------	---	--

			содержание
КМ2	Контрольная работа 1	УК-2-31;УК-2-32;УК-2-33;УК-2-У1;УК-2-У2;УК-2-У3;УК-2-В1;УК-2-В3;УК-2-В2;ПК-2-31;ПК-2-32;ПК-2-У1;ПК-2-У2;ПК-2-В1;ПК-2-В2	<p>1. Определите, будет ли более эффективным вариант А, если за счет снижения доли оплаты оборудования и «ноу- хау» поставками товаров, произведенных на импортном оборудовании, возрастет доля коммерческого кредита - с 40 до 60% ?</p> <p>2. Изменится ли эффективность экспортной сделки, если в варианте В поставщик потребует 5% оплаты наличными за счет уменьшения поставок товаров, производимых на импортном оборудовании?</p> <p>3. Найдите эффективность экспортной сделки, если в варианте В поставка оборудования и «ноу-хау» будет оплачена:</p> <p>а) на 50% за счет коммерческого кредита;</p> <p>б) на 50% за счет поставок товаров (равными долями), изготавливаемых на отечественном и импортном оборудовании.</p> <p>Задача 1. Ноу-хау – инструкции, содержащие данные об изготовлении и использовании оборудования для проведения КР КПП автомобиля на СТО. Срок действия лицензионного соглашения – 8 лет. Ставка роялти – 7 % от стоимости чистых продаж. Ставка дисконта – 0,15. В первый год стоимость чистых продаж – 1350 у.е.; во второй год – 1470; в третий год – 1525; в четвёртый – 1790; в пятый – 1910; в шестой – 2020; в седьмой – 3185; в восьмой – 2530 у.е. Рассчитать сумму паушального платежа за весь период действия лицензионного соглашения.</p> <p>Задача 2. Объект купли-продажи – ноу-хау. Срок действия лицензионного соглашения – 10 лет. Ставка роялти – 7 % от стоимости чистых продаж. Ставка дисконта – 0,14. В первый год стоимость чистых продаж – 1111 тыс. у.е.; в последующие 9 лет стоимость чистых продаж неуклонно возрастала в среднем на 5 % в год (от стоимости чистых продаж предыдущего года). Рассчитать сумму паушального платежа за весь период действия лицензионного соглашения.</p> <p>Задача 3. Состоялась сделка купли-продажи ноу-хау. Срок действия лицензионного соглашения – 10 лет. Ставка роялти – 5 % от стоимости чистых продаж. Ставка дисконта – 17 %. Паушальный платёж составил 4725 тыс. у.е. Известно, что после внедрения покупателем ноу-хау в производство стоимость чистых продаж неуклонно возрастала в среднем на 5 % в год (от стоимости чистых продаж предыдущего года). Рассчитать годовую стоимость чистых продаж в первый год после внедрения ноу-хау.</p>

КМЗ	Контрольная работа 2	УК-2-31;УК-2-32;УК-2-33;УК-2-У1;УК-2-У2;УК-2-У3;УК-2-В1;УК-2-В2;УК-2-В3;ПК-2-31;ПК-2-32;ПК-2-У2;ПК-2-У1;ПК-2-В1;ПК-2-В2	<p>1. Как изменятся показатели эффективности экспортной сделки, если включенные в расчет условия поставки (ФОВ-порт РФ, франко- границаРФ), не будут приняты импортером? На какие приемлемые условия поставки он может согласиться?</p> <p>2. Повлияют ли на ваше решение по выбору фирмы-импортера предложения равных контрактных цен (3200 \$ США)?</p> <p>Стоимость лизингового имущества составляет 1000 тыс. дол. Срок лизинга – 6 лет. Процентная ставка с учётом комиссионных – 4,6 % годовых. Выплата платежей по лизингу производится равными суммами два раза в год. Определить общую сумму лизинговых платежей.</p> <p>Задача 1. Срок договора по лизингу – 10 лет. Процентная ставка – 5,2 % годовых. Выплата платежей производится равными долями ежеквартально. Общая сумма лизинговых платежей по договору лизинга за 10 лет составляет 162,2 тыс. дол. Определить стоимость лизингового оборудования.</p> <p>Задача 2. Стоимость лизингового имущества составляет 960 тыс. дол. Срок лизинга – 3 года. Процентная ставка с учётом комиссионных – 4,8 % годовых. Выплата платежей по лизингу производится равными суммами ежемесячно. Лизингополучатель в момент заключения договора выплатил лизингодателю аванс в размере 358,15 тыс. дол. Определить общую сумму лизинговых платежей за вычетом аванса.</p> <p>Задача 3. Заключён лизинговый договор. Стоимость имущества – 23 млн. руб. Срок лизинга – 4 года. Процентная ставка – 4 %. Выплаты лизинговых платежей производятся два раза в год, согласно договору лизинга. Общая сумма лизинговых платежей за вычетом аванса за 4 года составила 39,2 млн. руб. Определить величину уплаченного аванса.</p> <p>Задача 4. Стоимость сдаваемого в лизинг оборудования 400 тыс. дол. Срок лизинга – 4 года. Норма амортизационных отчислений – 15 %. Процент за кредит – 3 % годовых. Согласованная по договору ставка комиссионного вознаграждения – 1 % годовых от балансовой стоимости оборудования. Лизингодатель предоставляет лизингополучателю услуги по доставке оборудования на сумму 10 тыс. дол, по монтажу оборудования на сумму 6 тыс. дол. и по обучению персонала на сумму 4 тыс. дол. Налог на добавленную стоимость – 18 % к выручке от реализации оборудования. Определить размер каждого платежа.</p> <p>Задача 5. Стоимость лизингового имущества 25 млн. руб. Срок лизинга – 3 года. Норма амортизационных отчислений - 15 %. Установленный процент за кредит составляет 4 % годовых. Ставка комиссионного вознаграждения лизингодателю – 1,5 % от среднегодовой остаточной стоимости лизингового имущества. Лизингополучателю предоставлены услуги лизингодателем на сумму 1,3 млн. руб. НДС – 18 %. Определить общую сумму лизинговых платежей.</p>
-----	----------------------	---	---

КМ4	Контрольная работа 3	УК-2-31;УК-2-32;УК-2-33;УК-2-У1;УК-2-У2;УК-2-У3;УК-2-В1;УК-2-В2;УК-2-В3;ПК-2-31;ПК-2-32;ПК-2-У1;ПК-2-У2;ПК-2-В1;ПК-2-В2	<p>1. Определить, какая фирма сделала лучшее предложение по продаже оборудования на основе следующих показателей:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>а) себестоимость товаров на условиях кредита с учетом инфляции,</li> <li>б) прибыль от эксплуатации оборудования на срок кредита,</li> <li>в) часть себестоимости оборудования, не покрываемая прибылью в течение срока кредита,</li> <li>г) рентабельность кредитной операции.</li> </ul> <p>2. Определить эффективность отдачи средств, вложенных в экспортные операции в анализируемом году по сравнению с эффективностью отдачи таких средств в предшествующем году.</p> <p>3. Рассчитать систему относительных показателей, применяемых в учетно-аналитической практике зарубежных предприятий.</p> <p>Задача 1. Декларируется ввозимый на таможенную территорию РФ товар – телефонные аппараты. Таможенная стоимость товара – 4800 Евро. Ставка ввозной таможенной пошлины – 18 %. Страна происхождения товара – не известна. Исчислить ввозную таможенную пошлину (в валюте РФ) и таможенные сборы за таможенное оформление.</p> <p>Задача 2. Декларируется вывозимый из РФ товар – природный газ. Количество товара – 800 тыс.м3. Коэффициент пересчета товара 1,15 (1150 м3 = 1000 кг). Ставка вывозной таможенной пошлины 40 Евро за 1000 кг. Исчислить вывозную таможенную пошлину (в р.).</p> <p>Задача 3. Декларируется ввозимый на таможенную территорию РФ товар – головные уборы из натурального меха. Количество товара – 1000 шт., таможенная стоимость единицы – 18 Евро. Ставка пошлины 30%, но не менее 5 Евро за 1 шт. Исчислить таможенную пошлину и таможенные сборы за таможенное оформление. Ввоз из страны, которой РФ предоставляет режим наиболее благоприятствуемой нации.</p> <p>Задача 4. Определить сумму таможенных платежей (в долл. США) и их влияние на таможенную стоимость легкового автомобиля. Таможенная стоимость 2100 долл. США, ставка пошлины 30% но не менее 0,5 Евро за 1 см3 объема двигателя; объем двигателя – 1380 см3; ставка акциза – 24 %, НДС - 18 %. Ввоз из страны, которой РФ предоставляет режим наиболее благоприятствуемой нации.</p> <p>Задача 5. Определить сумму таможенных платежей при ввозе в РФ пива. Груз 2000 л; таможенная стоимость – 0,8 Евро/л; пошлина – 0,6 Евро/л; дополнительная импортная пошлина – 5 %; акциз – 3,3 р./л; НДС – 18 %. Ввоз из развивающейся страны.</p> <p>Задача 6. Определить сумму таможенных платежей на ввозимый товар – 1000 шт. сигар из табака. Таможенная стоимость товара – 25 долл./тыс. шт.; ввозная пошлина – 26 %; специальная пошлина – 3 %, акциз – 55 р./тыс. шт.; НДС – 18 %. Ввоз из наименее развитой страны.</p> <p>Задача 7. Определить ввозную таможенную пошлину товара. Таможенная стоимость товара 3600\$ США, количество – 1000 ед. Ставка ввозной пошлины – 20 %, но не менее 0,75 Евро за единицу товара. Страна происхождения товара – Бразилия, входящая в число развивающихся стран.</p>
<b>5.2. Перечень работ, выполняемых по дисциплине (Курсовая работа, Курсовой проект, РГР, Реферат, ЛР, ПР и т.п.)</b>			
Код работы	Название работы	Проверяемые индикаторы компетенций	Содержание работы

P1	Курсовая работа	УК-2-31;УК-2-32;УК-2-33;УК-2-У1;УК-2-У2;УК-2-У3;УК-2-В1;УК-2-В2;УК-2-В3;ПК-2-31;ПК-2-32;ПК-2-У1;ПК-2-У2;ПК-2-В1;ПК-2-В2	<p>Цель курсовой работы является самостоятельное исследование теоретических знаний о формах, процедурах, методах и условиях организации внешнеэкономической деятельности хозяйствующих субъектов РФ.</p> <p>Темы курсовой работы:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Основные понятия внешнеэкономической деятельности</li> <li>2. Понятие ВЭД. Основные правовые акты, регулирующие ВЭД и валютные операции</li> <li>3. Международное регулирование</li> <li>4. Правила толкования торговых терминалов ИНКОТЕРМС. Базисные условия поставки товаров</li> <li>5. Государственное регулирование ВЭД в России</li> <li>6. Учет активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте</li> <li>7. Курсовая разница. Особенности учета Особенности учета курсовых разниц по основным средствам, по формированию уставного капитала</li> <li>8. Таможенные режимы, их состав и содержание</li> <li>9. Таможенные платежи и их классификация</li> <li>10. Формирование таможенной стоимости товара</li> <li>11. Экспортные операции, их виды и организация учета</li> <li>12. Учет экспортных операции без участия посреднической организации в расчетах</li> <li>13. Учет экспортных операций с участием посреднической организации в расчетах</li> <li>14. Учет реэкспортных операций</li> <li>15. Организация учета импортных операций</li> <li>16. Учет импортных операций с участием посреднической организации в расчетах</li> <li>17. Сущность товарообменных операций и первичная учетная документация</li> <li>18. Учет бартерных сделок во внешнеэкономической деятельности</li> <li>19. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия (по отраслям промышленности)</li> <li>20. Толлинговые сделки во ВЭД предприятия</li> <li>21. Экспортный потенциал региона: особенности формирования в нестабильной экономике</li> <li>22. Франчайзинг как форма предпринимательской деятельности</li> <li>23. Встречные сделки во ВЭД предприятия</li> <li>24. Привлечение прямых иностранных инвестиций в международной практике и в России</li> <li>25. Техничко-экономические обоснование внешнеторговой сделки</li> <li>26. Организация работы внешнеторговой фирмы</li> <li>27. Посредничество во внешнеэкономической деятельности</li> </ol>
P2	Практическая работа 1	УК-2-31;УК-2-32;УК-2-33;УК-2-У1;УК-2-У2;УК-2-У3;УК-2-В1;УК-2-В2;УК-2-В3;ПК-2-31;ПК-2-32;ПК-2-У1;ПК-2-У2;ПК-2-В1;ПК-2-В2	Анализ структуры и характеристики рынка
P3	Практическая работа 2	УК-2-31;УК-2-32;УК-2-33;УК-2-У1;УК-2-У2;УК-2-У3;УК-2-В1;УК-2-В2;УК-2-В3;ПК-2-31;ПК-2-32;ПК-2-У1;ПК-2-У2;ПК-2-В1;ПК-2-В2	Состояние развития видов и форм ВЭД предприятий в РФ на современном этапе. Функции развития и направления влияния ВЭД на социально-экономическое положение страны
P4	Практическая работа 3	УК-2-31;УК-2-32;УК-2-33;УК-2-У1;ПК-2-В2;ПК-2-В1;ПК-2-У2;ПК-2-У1;ПК-2-32;ПК-2-31;УК-2-В3;УК-2-В2;УК-2-В1;УК-2-У3;УК-2-У2	Алгоритм разработки внешнеэкономической стратегии. Целевая функция развития ВЭД и принципы ее реализации

P5	Практическая работа 4	УК-2-31;УК-2-32;УК-2-33;УК-2-У1;УК-2-У3;УК-2-У2;УК-2-В1;УК-2-В2;УК-2-В3;ПК-2-31;ПК-2-32;ПК-2-У1;ПК-2-У2;ПК-2-В1;ПК-2-В2	Элементы формирования конкурентоспособности предприятия–участника ВЭД. Методики управления качеством на предприятии–участнике ВЭД и условия их применения
P6	Практическая работа 5	УК-2-31;УК-2-32;УК-2-33;УК-2-У1;УК-2-У2;УК-2-У3;УК-2-В1;УК-2-В2;УК-2-В3;ПК-2-31;ПК-2-32;ПК-2-У1;ПК-2-У2;ПК-2-В1;ПК-2-В2	Претензии и санкции. Форс- мажор, арбитраж, другие условия контрактов
P7	Практическая работа 6	УК-2-31;УК-2-32;УК-2-33;УК-2-У1;УК-2-У2;УК-2-У3;УК-2-В1;УК-2-В2;УК-2-В3;ПК-2-31;ПК-2-32;ПК-2-У1;ПК-2-У2;ПК-2-В1;ПК-2-В2	Система показателей оценки эффективности внешнеторговой деятельности. Система показателей оценки эффективности совместного предпринимательства. Определение экономической эффективности международного научно-технического сотрудничества

### 5.3. Оценочные материалы, используемые для экзамена (описание билетов, тестов и т.п.)

Программой экзамен не предусмотрен

### 5.4. Методика оценки освоения дисциплины (модуля, практики. НИР)

Контроль качества освоения дисциплины (модуля) включает в себя текущий и промежуточный контроль успеваемости и промежуточную аттестацию обучающихся.

Текущий контроль успеваемости обеспечивает оценивание хода освоения дисциплины (модуля), промежуточная аттестация обучающихся - оценивание промежуточных и окончательных результатов обучения по дисциплине (модулю) (в том числе результатов курсового проектирования (выполнения курсовых работ)).

Текущий контроль успеваемости включает в себя задания для самостоятельного выполнения и контрольные мероприятия по их проверке.

Промежуточный контроль осуществляется в форме зачета с оценкой.

Оценки "отлично" заслуживает студент, обнаруживший всестороннее, систематическое и глубокое знание учебно-программного материала, умение свободно выполнять задания, предусмотренные программой, усвоивший основную и знакомый с дополнительной литературой, рекомендованной программой. Как правило, оценка "отлично" выставляется студентам, усвоившим взаимосвязь основных понятий дисциплины в их значении для приобретаемой профессии, проявившим творческие способности в понимании, изложении и использовании учебно-программного материала.

Оценки "хорошо" заслуживает студент обнаруживший полное знание учебно-программного материала, успешно выполняющий предусмотренные в программе задания, усвоивший основную литературу, рекомендованную в программе. Как правило, оценка "хорошо" выставляется студентам, показавшим систематический характер знаний по дисциплине и способным к их самостоятельному пополнению и обновлению в ходе дальнейшей учебной работы и профессиональной деятельности.

Оценки "удовлетворительно" заслуживает студент, обнаруживший знания основного учебно-программного материала в объеме, необходимом для дальнейшей учебы и предстоящей работы по специальности, справляющийся с выполнением заданий, предусмотренных программой, знакомый с основной литературой, рекомендованной программой. Как правило, оценка "удовлетворительно" выставляется студентам, допустившим погрешности в ответе на экзамене и при выполнении экзаменационных заданий, но обладающим необходимыми знаниями для их устранения под руководством преподавателя.

Оценка "неудовлетворительно" выставляется студенту, обнаружившему пробелы в знаниях основного учебно-программного материала, допустившему принципиальные ошибки в выполнении предусмотренных программой заданий.

Как правило, оценка "неудовлетворительно" ставится студентам, которые не могут продолжить обучение или приступить к профессиональной деятельности по окончании вуза без дополнительных занятий по соответствующей дисциплине.

## 6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

### 6.1. Рекомендуемая литература

#### 6.1.1. Основная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Библиотека	Издательство, год
Л1.1	Костюхин Ю. Ю., Алексахин А. В., Будкевич А. Г., Федосеева Л. В.	Внешнеэкономическая деятельность предприятий. Прогнозирование рыночной конъюнктуры: учеб. пособие	Библиотека МИСиС	М.: Изд-во МИСиС, 2014

	Авторы, составители	Заглавие	Библиотека	Издательство, год
Л1.2	Уткина С. И., Попова Э. А.	Внешнеэкономическая деятельность (N 2789): учеб. пособие	Электронная библиотека	М.: [МИСиС], 2017

### 6.1.2. Дополнительная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Библиотека	Издательство, год
Л2.1	Коновалов Н. Н., Чупахин В. В.	Теория отраслевых рынков	Библиотека МИСиС	М.: [МИСиС], 2015
Л2.2	Алексахин А. В., Волков М. Н.	Микроэкономика (N 3156): метод. указания	Электронная библиотека	М.: [МИСиС], 2019

### 6.1.3. Методические разработки

	Авторы, составители	Заглавие	Библиотека	Издательство, год
Л3.1	Кнобель А. Ю., Спартак А. Н., Баева М. А., Зайцев Ю. К., Левашенко А. Д., Лощенкова А. Н., Пономарева О. В., Прока К. А.	Внешнеэкономическая деятельность как источник экономического роста: материалы конференций	Электронная библиотека	Москва: Дело, 2019

### 6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

Э1	Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 01.05.2019) "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности"	<a href="http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45397/8de38cb07e5a599d89ffd5c336011a30706a27c4/">http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45397/8de38cb07e5a599d89ffd5c336011a30706a27c4/</a>
Э2	Электронная библиотечная система «Университетская библиотека онлайн»	<a href="http://biblioclub.ru/">http://biblioclub.ru/</a>
Э3	Исследование внешнеторгового контракта, как основы внешнеэкономической деятельности	<a href="https://www.elibrary.ru/item.asp?id=22332042">https://www.elibrary.ru/item.asp?id=22332042</a>
Э4	Определение направлений повышения эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий	<a href="https://cyberleninka.ru/article/n/opredelenie-napravleniy-povysheniya-effektivnosti-vneshneekonomicheskoy-deyatelnosti-predpriyatiy">https://cyberleninka.ru/article/n/opredelenie-napravleniy-povysheniya-effektivnosti-vneshneekonomicheskoy-deyatelnosti-predpriyatiy</a>

### 6.3 Перечень программного обеспечения

П.1	ESET NOD32 Antivirus
П.2	Win Pro 10 32-bit/64-bit
П.3	Microsoft Office
П.4	LMS Canvas
П.5	MS Teams
П.6	Консультант Плюс
П.7	Garant.ru

### 6.4. Перечень информационных справочных систем и профессиональных баз данных

И.1	Garant.ru
И.2	Консультант Плюс

## 7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Ауд.	Назначение	Оснащение
Любой корпус Мультимедийная	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа и/или для проведения практических занятий:	комплект учебной мебели до 36 мест для обучающихся, мультимедийное оборудование, магнитно-маркерная доска, рабочее место преподавателя, ПКс доступом к ИТС «Интернет», ЭИОС университета через личный кабинет на платформе LMS Canvas, лицензионные программы MS Office, MS Teams, ESET Antivirus
Любой корпус Мультимедийная	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа и/или для проведения практических занятий:	комплект учебной мебели до 36 мест для обучающихся, мультимедийное оборудование, магнитно-маркерная доска, рабочее место преподавателя, ПКс доступом к ИТС «Интернет», ЭИОС университета через личный кабинет на платформе LMS Canvas, лицензионные программы MS Office, MS Teams, ESET Antivirus

Любой корпус Мультимедийная	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа и/или для проведения практических занятий:	комплект учебной мебели до 36 мест для обучающихся, мультимедийное оборудование, магнитно-маркерная доска, рабочее место преподавателя, ПКс доступом к ИТС «Интернет», ЭИОС университета через личный кабинет на платформе LMS Canvas, лицензионные программы MS Office, MS Teams, ESET Antivirus
--------------------------------	--	---

### 8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Преподавание дисциплины предусматривает следующие формы организации учебного процесса: лекции, практические занятия, самостоятельную работу студента, консультации.

При изучении тем студентам необходимо повторить лекционный учебный материал, изучить рекомендованную литературу, а также учебный материал, находящийся в указанных информационных ресурсах.

На завершающем этапе изучения каждого модуля необходимо, воспользовавшись предложенными вопросами для самоконтроля, размещенными в электронной информационной образовательной среде (LMS), проверить качество усвоения учебного материала.

В случае затруднения в ответах на поставленные вопросы рекомендуется повторить учебный материал.

После изучения каждого модуля дисциплины необходимо ответить на вопросы контрольного теста по данному модулю с целью оценивания знаний и получения баллов.

По завершению изучения учебной дисциплины в семестре студент обязан пройти промежуточную аттестацию. Вид промежуточной аттестации определяется рабочим учебным планом. Форма проведения промежуточной аттестации – компьютерное тестирование с использованием автоматизированной системы тестирования знаний студентов в LMS. К промежуточной аттестации допускаются студенты, выполнившие требования рабочего учебного плана.

Особенности освоения дисциплины для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья Обучение обучающихся с ограниченными возможностями здоровья при необходимости, по личному заявлению, осуществляется на основе адаптированной рабочей программы с использованием специальных методов обучения и дидактических материалов, составленных с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся (обучающегося).